



Les Négociations Collectives



Public concerné

DSC, DS, élus du CE, élus en DUP,
élus du CSE

Objectif de la formation

Au travers de cette formation, vous développerez vos qualités personnelles de négociateur pour :

- Appréhender le cadre juridique de la négociation.
- Connaître les stratégies des partenaires sociaux et en particulier de la CFTC en matière de négociation.
- Maîtriser les techniques et tactiques de négociation.

Programme

- Le cadre juridique (début)
- Comment je vois la négociation
- La CFTC en négociation
- La communication dans la négociation
- La stratégie dans la négociation
- Techniques et tactiques de négociation
- Le cadre juridique (suite et fin)

Dates

26 au 28 mars 2019
27 au 29 mai 2019
10 au 12 septembre 2019
19 au 21 novembre 2019

3 jours

