AGIR

Les Négociations Collectives

Public concerné
Adhérents
3 jours

Objectif de la formation

Appréhender le cadre juridique de la négociation.
Connaître les stratégies des partenaires sociaux et en particulier de la CFTC en matière de négociation.
Maîtriser les techniques et tactiques de négociation.

Programme

- Le cadre juridique (début)
- Comment je vois la négociation
- La CFTC en négociation
- La communication dans la négociation
- La stratégie dans la négociation
- La technique et tactique de négociation
- Le cadre juridique (suite et fin)

Dates

23 au 25 janvier 2023
12 au 14 avril 2023

Service Formation CFTC-CSFV - 34 Quai de la Loire 75019 Paris
01 46 07 65 65 - formation@csfv.fr - www.csfv.fr

Syndicat cftc-csfv
Fédération des Syndicats Commerce, Services et Force de Vente